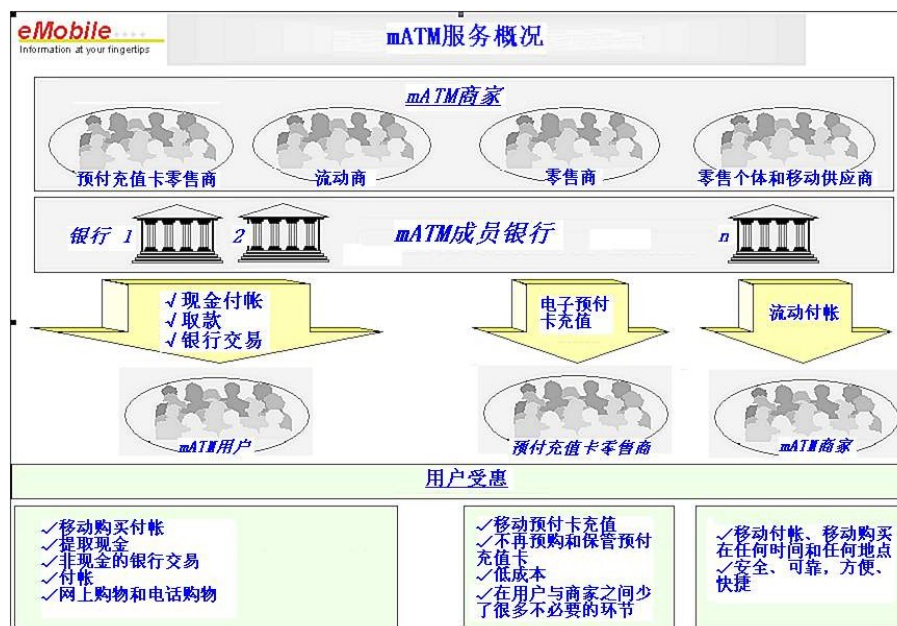


## eMobile 移动 ATM 服务 (mATM)

如今普及盛行的 GSM 手机基本将已有的数据信息整合在一起，而且结合安全、保密性一体化地融进 SIM 卡，在零售付帐、银行付帐服务方面，给用户呈现出新的无限生机与活力。内置移动 ATM(mATM)，即拥有移动银行与付帐服务功能的 SIM 卡可以使移动用户简便地应用这项服务。用户只要用任何第二代以上 GSM 手机，就能享用以下功能：

- a. 进行移动银行服务，包括查帐，转帐，付帐等；
- b. 通过手机就能轻易地激活，很方便地连接到不同的银行，享有银行所提供的任何移动服务；
- c. 发出付费指令到他们所选择的成员银行进行交易；
- d. 通过成员银行发送支付请求到用户手机，经用户确认以后，成员银行将成交事务。

mATM 本质上是基于移动供应商的服务提供方式，迎合参与银行“成员银行”及对 mATM 帐单付帐服务有兴趣的公司“收款方”。



mATM 服务，由 eMobile（新加坡）私人有限公司通过移动供应商(具有 mATM 服务的 SIM 卡供应商) 以及银行(提供 mATM 服务的银行) 合伙的方式，提供给消费者和商家。

下列是一个关于提供给消费者和商家 mATM 服务的例子：

1. 移动购买付帐 – 消费者利用手机，通过他的银行帐号直接付款给商家。这样没有一点信用卡付帐存在的风险，银行可从参与的商家提取一小部份的佣金；
2. 提取现金 – 用户可从参与的商家提取现金。通过这项服务，商家将能把超额的现金间接地转入他们的银行户口，同时会从参与的银行那里赚取佣金。拥有这项服务，尽管附近没有自动取款机，用户也可从最近的参与这项服务的商店提取现金；
3. 移动银行交易 – 拥有 mATM 服务，用户和商家将能通过他们的手机进行日复一日的付帐交易。比如：转帐，查帐，付帐及查看银行的利率；
4. 网上购物和电话购物 – 用户通过提供手机号码，利用移动付帐服务，将能很方便、可靠、快捷地付帐给参与商家的购物款项。比如：通过因特网付飞机票款项，或者付本地报刊的广告费等；
5. 预付卡充值 – 零售商将能用 mATM 这项服务为客户的移动充值卡直接充值。这样商家就不再需要保管与预购充值卡，大大地减少费用和节约了成本；同时，客户也很方便地移动充值；

对那些提供 mATM 服务给消费者的移动供应商，其最大的受益是：

1. 能有效地保留已有客户量，大大减少客户转移其它供应商的可能性；
2. 从 mATM 交易费中，提高单用户平均收入(ARPU)的费用，供应商还能收取加值的 SMS 费；
3. 减少供应预付充值卡的有关物流费用；

对那些提供 mATM 服务给消费者的银行，其最大的受益是：

1. 银行增加了额外的电子渠道，使他们的客户更方便地利用银行帐号提供资金交易；
2. 减少现金管理的操作费用，同时在不增加昂贵的提款机的情形下，给客户更大的方便去提取现金；
3. 从 mATM 付帐服务的佣金中，以及随着使用这项服务的客户和商家的增加，银行获得很大的收益，况且提升了银行的品牌；

有关 mATM 服务详情，请联系：

**eMobile Pte Ltd**（新加坡）

**1 Jalan Kilang # 04-01**

**Singapore 159402**

**Tel: +6562719020**

**Fax: +6562722977**

**Email: [sales@emobile.com.sg](mailto:sales@emobile.com.sg)**

**Website: [www.emobile.com.sg](http://www.emobile.com.sg)**

This document was created with Win2PDF available at <http://www.daneprairie.com>.  
The unregistered version of Win2PDF is for evaluation or non-commercial use only.